

Référence client

ACCESS COMMERCE/CAMELEON

A2Partner
Activateur de Partenariats



Né en 1987, Access Commerce / Cameleon est un éditeur international de logiciels de vente multi-canal et configurateur d'offres. Grâce à son logiciel **Caméléon**, Access Commerce aide les entreprises à vendre leurs produits et services personnalisables à travers tous leurs canaux, tels que centres d'appels vendeurs terrains, magasins, agences, franchisés, internet. Aujourd'hui près de 35 000 utilisateurs et une cinquantaine de site e-commerce utilisent **Caméléon** dans 45 pays.



« La mission d'A2 Partner nous a très rapidement aidé à clarifier notre stratégie partenariale avec les SSII. En interne, cela nous a permis d'entraîner toutes nos équipes dans la démarche. En externe, nous avons gagné en crédibilité et en efficacité. Les résultats business sont mesurables »

Lionel Chapurlat – VP Marketing et Business Development

Challenges Access Commerce

- Accroître la notoriété d'AC auprès des grands Comptes.
- Diminuer les coûts d'acquisition de nouveaux clients
- Formaliser et industrialiser la stratégie d'Alliance avec les SSII
- Augmenter le déploiement d'AC à l'international grâce aux partenaires
- Faire partager et adopter la politique partenaires et ses process à l'ensemble de l'entreprise

Mission A2Partner

- Diagnostic de l'existant: SWOT de l'activité Partenaires actuelle
- Définition d'une typologie partenaires et cartographie des partenaires à recruter
- Réalisation du Plan Partenaires: organisation, objectif, process, rôles, rémunération des partenaires, metrics, reporting, contrats...
- Formation du Comité de Direction/change management
- Accompagnement à l'implémentation du plan Partenaires: transfert de compétence, aide au lancement des animations marketing, coaching du nouvel ingénieur d'affaires.

Résultats pour Access Commerce

- Formalisation et industrialisation de la stratégie partenaires ultra rapide,
- Adoption de la politique partenaires à tous les niveaux de l'entreprise,
- 3 contrats partenaires signés et doublement du nombre d'opportunités traités avec les SSII

Vous voulez en savoir plus ? N'hésitez pas à nous contacter au +33 155 620 679 ou par mail : contact@a2partner.com

A2Partner est un cabinet spécialisé dans les Alliances stratégiques, le Channel et le Business Development
A2Partner – Tour Areva – 1 place de la Coupole – 92084 La Défense cedex - Tél.: 01 55 62 06 79 - www.a2partner.com